

主催：(公財)奈良県地域産業振興センター

参加無料

定員：50名

申込締切：9月2日
※定員に達し次第、受付終了

対象者：県内に事業所を有し事業を実施している中小企業・小規模事業者のうち一般消費財の製造販売または、企画販売を手掛ける事業者



首都圏販路拡大支援事業 販売力向上セミナー

「今、市場が地域に求める 付加価値の高い商品づくり」

～バイヤーに選ばれる商品の考え方と伝え方～

令和8年9月3日（木）

13:30～16:00（受付13:00～）

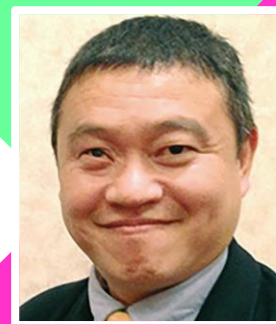
会場：奈良県工業振興センター 1階 イベントホール
（奈良県奈良市柏木町129-1）

お申込みは
こちらから



セミナー概要

一級販売士の資格を有する流通業界出身のプロが、大手百貨店やスーパーマーケット等への効果的な商品のアピールや、バイヤーへの商談のノウハウを伝授します！



講師：木下 浩司 氏
(公財)奈良県地域産業振興センター
首都圏販路拡大コーディネーター

1966年東京都新宿区生まれ。
1990年酒類食品総合卸に入社。仕入業務、食品販売営業（食品SM、単独小売店担当）を経て、リテールサポート【小売販売支援】を学ぶ。
その後、ボランティアチェーン本部にてスーパーバイザーとして従事、売上・収益改善に貢献。
2003年CVS フランチャイズチェーン本部に転籍後、商品供給事業部門営業部長、事業本部長を歴任。現在、同社にてチェーン商品卸事業責任者。MD への助言、取引先への商品の提案、新商品販路開拓、新規取引先開拓を行う。
東京販売士協会 常任理事
2026年7月より現職にて活動中。

（問い合わせ）

公益財団法人奈良県地域産業振興センター
金融・経営支援課

〒630-8031 奈良県奈良市柏木町129-1
TEL：0742-36-8311