

# インキュベーション商業施設での入居者の経営相談

チャレンジショップASUCOME（奈良県）

明日香村が運営するインキュベーション施設に入居する事業者の支援で産業活性化

## 1. 相談のきっかけ

- 当拠点開催第2回売上拡大セミナー テーマ「地域資源の活用等による売上拡大」の開催にあたり、明日香村役場と接触し、セミナー参加がきっかけとなり、役場・アスクム入居者およびとの交流が始まった。

## 2. 課題整理・分析

インキュベーション施設への売上拡大の課題として

- 明日香村役場には、インキュベーションの商業施設の提供を行う事はできるが、経営相談に対するノウハウがない。
- 伴走支援・卒業企業のアフターフォロー体制がない。

## 3. 解決策の提案

- ① 定期相談会の開催を提案。
  - ② 卒業企業の経営相談を提案。
  - ③ 新規入居者の選考支援。
  - ④ 新入居事業者の創業支援。
- 上記の提案により入居者の選考に始まり、入居期間の相談対応だけでなく、インキュベーション卒業後の継続支援を実施し、持続性の高い支援を進めている。



## 4. 成果

当拠点がインキュベーション施設「ASUCOME」の入居する事業者の経営相談を行う事で、明日香村役場との信頼関係が構築された。

- ① 入居事業者の経営相談  
\* 明日香村役場で出張相談会を年2回～3回実施。
- ② 卒業企業の相談対応  
\* 明日香村役場と連携し、継続支援実施。
- ③ インキュベーション施設「ASUCOME」の入居者選定委員に当拠点が選ばれる。
- ④ 新入居事業者の創業相談

以上により、明日香村役場と継続的な連携により、事業者に質の高いサービスが提供できている。

